

家长 聊天室

有了学生园地，又有了园丁区。如果没有一块儿家长说话的地方，似乎不太圆满。所以，我们特意留出一小点儿空间作为家长聊天的地方。既然是聊天，则话题可以包罗万象。只要你认为有话想对大家说，大家可以从你的聊天中学到东西，了解到信息。或者，可以让大家开心。请将你的稿件用电子邮件寄给张朴或高青：pzhang1999@yahoo.com
bostongaoqing@gmail.com

次女两三事-张朴

家有两女，老大生在中国。在中国长到五岁后才来到美国。老二虽生在美国。但她绝大多数时间是被我们土生土长的中国人包围着，想来也不至于长得太出格。

没想到，送她去上学后不到两个月就见识了美国小学教育的厉害。好端端的一个小女孩儿，平时在家挺听话的。可自打上学后，你与她讲话，她稍一不爱听，就一本正经的抗议说：“这不公平！”事事争公平是老二的第一大特点。刚开始，我做妈妈的尽量说话公平些，倒也平息了不少老二“争民主，争公平”的劲头。但她也给我出了不少难题。比如，有一次，在她与姐姐争论完后，大概觉得她没有胜了姐姐，很是气愤地对我说：“妈妈，这实在是不公平，为什么姐姐是老大我是老二？为什么你不先生我再生姐姐？”真是问了我个目瞪口呆，想了一大会儿才知道怎样回答她。我告诉她老二又叫次女后问她：“知道把次女变成一个字是什么字吗？是姿色的‘姿’字。知道‘姿’是什么意思吗？就是漂亮的意思”。她听了后很是得意。自此，她再也没提过想做姐姐，不想做妹妹了。

没太平了几天，她的抱怨又来了。这次更绝，抱怨的理由是：“不公平，姥爷是姥姥的老板；姥姥是爸爸的老板；爸爸是妈妈的老板；妈妈是姐姐的老板；姐姐是我的老板（按年龄排的）。只有我不是任何人的老板。所以，不公平。妈妈你要给我一个小弟弟或小妹妹，那样就公平了”。因当时刚好又怀孕了，所以连想都没想就痛快地答应了她。可事后一想，不对，如按她的逻辑，这岂不是对老三不公平？把这一想法告诉她，她也不知如何是好。但当“老板”的急切心切使她对我承诺会想出一个好办法来的。想到由她牵头提出的问题又要由她去解决，逼得她不得不动脑筋，心中很是窃喜了一番。

老二的第二大特点是事事都想图省事。学习，如能少学尽量少学；功课，如能少做尽量少做。曾想过很多办法督促她学习，但一直很不得法。直到最近，她非常想得到一个“Game Boy”。我告诉她将来如想买自己喜欢的东西，需自己挣钱去买。如想将来有一个能挣钱的工作，就需要现在学许多知识。她信心十足地告诉我说她将来想做演员，不需要学很多知识。当时高中将要毕业的姐姐正好在读莎士比亚的《哈姆雷特》。我让姐姐把书给老二后说：“从这本书中任选一段读给我听”。她翻了一会儿，大概找到了一段最容易的，读了起来。读完后我问她：“可以告诉我这一段是什么意思吗？”她当然说不上来。我告诉她，拍电影是要有剧本的。许多剧本就是从类似的书改编过来的。你如果读不懂剧本，怎么当个好演员呢？不知是我的这句话起了作用，还是她到了喜欢读书的年龄。最近，无论是在汽车上还是在家里，总见她手里拿着一本书在读。但愿她能坚持下去。

利用她想做演员的心理鼓励她学语言文学。可如何鼓励她学其它科目呢？去年年底，因姐姐要申请大学，在家里，许多时间我们都在讨论姐姐应申请哪一个大学。当然，姐姐最终如愿以偿，被她最想去得大学录取。看到姐姐为了想进入一个理想的大学一直刻苦学

习，老二曾明确地告诉我们大家，她不想象姐姐一样刻苦学习。所以，将来她只想进一个一般的大学。直到几周前，她突然告诉我将来想去哈佛大学读书。因我视力一向很好，不戴眼镜；否则，我就可以说：听到她的话真是让我跌破眼镜。激动了几秒钟后才反映过来问她为什么。从她那儿得到答案后很是后悔问了这个问题。说出来让各位笑掉大牙。她想去哈佛大学的理由是听姐姐说哈佛大学有一“汉堡包”俱乐部。学校出钱让俱乐部的成员尝遍了波士顿许多餐馆的汉堡包。只有在哈佛大学读书的学生才能参加这一俱乐部。按她的话说：“为了将来有机会尝遍波士顿所有的汉堡包，我只好认真学习了”。

最让做妈妈的感到欣慰的是二女的孝心。每天我们送姐儿俩上学，接她们放学都要从一条安静的小街上过。而那条小街的两旁全是造型优美，环境舒适的居家住房。有一段时间，每次从小街经过时，姐姐都要指着一所漂亮的房子说：“妈妈，将来我挣钱后，就把这所房子给你买下来住。”妹妹当然不甘示弱，马上指着旁边一所更大的房子说：“妈妈，将来我挣钱后，要把这所房子买给你住”。听到女儿们的这些表白，做妈妈的真是心花怒放。但是有一天，妹妹一不小心在指将来她要为我买的房子时，指过了一点点，指了平时姐姐总说要为我买的那所房子。姐姐有一点不高兴的告诉妹妹那是她要为妈妈买的房子。妹妹虽知道自己指错了，但不想承认错误。有点儿强词夺理地说：“嗨，只要你还没买，我就可以买。”姐姐说她已经买下了。妹妹很不以为然地说：“我不相信，你没有那么多的钱”。姐姐又说她是从银行借钱买的。妹妹问：“既然你买下了，为什么不搬进去住？”姐姐说因为她想跟全家住在一起。妹妹紧接着问：“那你可以让我们大家跟你一块儿搬进去呀！”姐姐无言以对。

啰里啰唆得跟大家聊了半天的家庭琐事。本以为已经把老大养大，养老二应该是轻车熟路，再也不需要打电话给父母姐妹问如何喂养孩子；翻书本，查资料的去学如何教育子女了。没想到，做老大的妈妈与做老二的妈妈几乎是毫不相干。朋友，如你们有好的经验和体会，我们不妨交流一下。

后记：在剑桥中国文化中心卡拉 OK 俱乐部 Open House 的那天晚上，女儿看到弟弟与一位朋友的小狗妞妞玩儿得很愉快，突然灵感大发，建议我为弟弟领养一只小狗，说：如弟弟做了狗狗的老板，家里岂不就彻底的公平了？其实，她这里耍了一个小心眼儿。因为她也很喜欢狗狗，所以建议我为弟弟领养一个。那样，她既可以跟狗狗玩儿，又不需要为狗狗做她不想做的工作。但我说，那样对狗狗不公平。所以，她现在仍头疼的很。



终于作了弟弟的老板，所以很开心。



“小狗，我帮你找了一位老板”

欢乐之家常聚首

—夕阳红活动站成立四周年回眸 王开成

我们一百四十多位中国老人三月底在剑桥中国文化中心的活动大厅欢欢乐乐的庆祝夕阳红活动站成立四周年。大家欢聚一堂，有说有笑，有唱有跳，有吃有喝。自己动手，温馨服务。领导祝贺，鼓舞人心。老人切身体会到夕阳红活动站是中国老人的欢乐之家。

我来美国不久，经友人介绍，即到夕阳红活动站参加各种活动，亲眼看见夕阳红活动站成立四年来不断发展壮大：会员从成立时的四十多人发展到现在，先后累计已有二百余人；活动形式多种多样；活动内容丰富多彩；活动场地更大更稳定。所以，在四周年庆时，特作诗一首：《颂夕阳红》：

烟花三月夕阳红，不老人生傲苍穹。

晚开香花色更艳，陈酿美酒味尤醇。

异国相遇三生缘，乡音传情万分浓。

欢乐之家常聚首，岂不返老似神童。

这首诗表达了我们老人对夕阳红活动站的赞美和热爱。

“问渠哪得清如许，为有源头活水来”。夕阳红活动站不断发展壮大，得益于何，我个人觉得主因有三：

一. 剑桥中国文化中心董事会竭尽全力的支持。

夕阳红活动站的成立就是在剑桥中国文化中心正副董事长的积极倡导下，找准热心的开办人和组织者，积极支持他们开展工作。同时，免费提供足够大的活动场地，音响设备，复印机，桌椅，炉灶，货橱，乒乓球桌等。每逢周年庆或大的主题活动，董事长纪虎民，副董事长陶凯都忙中抽闲参加会议，给老人以安慰和鼓励。当活动站经费不足时，董事会都会给予及时而力所能及的支持。纪虎民先生回国公干还不忘为活动站印制了《剑桥中国文化中心夕阳红活动站》的大红横幅。陶凯女士还抽空帮夕阳红老人理发。所以，老人们深有体会地说：董事会的支持是活动站成功的主要原因之一。

二. 组织者讲奉献不遗余力。

方慧，王健馨是夕阳红开办以来就主持工作的领导人。四年来，她们不要一分报酬，勤勤恳恳，全心全意地为老人服务。为筹备各种活动，不知动了多少脑筋，不知自费打了多少电话。王建馨夫妇多次开自家车去为活动站买东西。近两年来，服务组组长反复征求大家的意见，六易其稿，撰写了活动章程，制定了全年活动大纲，对组长值班作了更好的安排。在四年中先后担任过领导工作的朱振中，程立均，苏永贵，等都作了大量的具体工作。这些组长在遇到重大节日或活动地点，内容有变化时，都不厌其烦地自费打电话通知组员。有的一边大不同还要大上第二遍，三遍。。直至打通为止。值班的组长都能较早的安排全月的活动。每次活动后，值班人员都会作详细地记录。有的人生病了还坚持工作，这种精神令人佩服。

三. 能者为师，充满活力。

活动站的老人来自祖国各地，有个方面的人才。“能者为师，各献才艺”是我们的一条重要经验。有了这些老师，是会员“老有所学，老有所乐”。葛迪夫，杨维善英语很好，且有教学经验。请他们教英语很受欢迎。王继海，余华芸夫妇会太极拳，欧阳诚，陈晓堤夫妇善于跳舞。他们不取报酬教大家跳舞打拳已经三四年了，大家非常感谢。有的人烹调有方，就为大家讲做菜的方法。还有舞剑，舞扇，扭秧歌，跳民族舞等等，等等。其中的秧歌队还参加剑桥市少数族裔的节日游行，照片登上了《世界日报》。有的人会摄影，绘画，

打乒乓球。他们也把自己的技艺教给大家。这样，就是我们的活动形式多样，内容丰富。

四. 会员不怕困难齐心协力。

为了按时参加活动，不少老人不怕路途遥远，甚至顶风冒雨，踏雪踩冰的赶来参加活动。在雨雪天大家互相扶持，更加互相关爱。在活动过程中，许多人自觉服务，搬桌椅，布置会场。有提壶倒水的，有打扫卫生的，有收拾垃圾的。平时，不少会员自觉宣传“夕阳红”，向友人或朋友介绍“夕阳红”的活动内容。有几位会写文章的人常常在中文报纸上发表文章。会员堂群英会过了，还在《中国老年报》发表《夕阳无限美，他乡遇故知》一文。这些文章都生动地介绍了夕阳红活动站丰富多彩的活动内容。有的会员回国都会帮活动站购买向麻将等活动用品。正因为有那末多热爱活动站，宣传活动站的会员，才是各项活动蓬蓬勃勃地开展起来。

五. 友人助一臂之力。

因为每个会员一年只交两元钱会费，活动经费当然不足。开始，有一位不愿透露姓名的老人捐出钱来支持夕阳红活动。去年，在波士顿地区从事贷款业务的知名人士耿红女士一次捐助了二百元。今年春节前后，有几位华侨共捐出六百五十美元。这些钱弥补了经费不足。各界友人除了在经费上提供援助外，还给予其他方面的支持。如，刘浩行医时多次到活动站为老人讲解健康知识，并帮老人检查身体。扬琴艺术团的张教授，即剑桥中国文化中心艺术团个十多次为老人演出。这些活动都是老人身心受益非浅。而每次活动《世界日报》，《美洲时报》，等中文报纸的报道都及时通报了活动站的活动，扩大了活动站在社会上的影响。

综上所述，夕阳红的发展壮大得益于领导支持竭尽全力，组织者讲奉献不遗余力，能者为师充满活力，会员不怕困难齐心协力，加上友人相助的一臂之力，五力合一，使得夕阳红在大波士顿地区成为一个中国老人的精神家园，也使其成为一个有影响的华人团体。

我们应当认真总结经验，进一步协调各方面积极因素，把中国老人的欢乐之家越办越好。让老人健康长寿，欢度晚年。

让我们更加积极的工作，用更好的成绩去迎接五周年庆。



岁月乡情—Laura Li

不知什么时候，回国，回家乡变成了期待。这几年来，格外觉得她是一个奢望。

而记忆往往是相当的情绪化。对像我这样完全脱离了家乡的人来说，最最真实的怀念是从小就根生体内，喂养长大的“口味”了。

“什么是你回家乡最大的引力？”当朋友问到我时，我会不加思索的说：“大概就是‘吃’吧。”我这由衷之言，常被视为玩笑话。但妈妈做的饭菜，家乡的美食，路边的各种小吃。。。。。。就是一碗热汤面，都使我回味无穷。

在现代的步调中，不可免掉的“吃”已成为生活中的一个“琐碎”的事了。超级市场的半成品和方便食品虽把主妇们从一日三餐的劳动中解放了出来，但同时也剥夺了妈妈们看到子女与先生欣赏自己厨艺的惬意和满足感。现如今在这里，经看不经吃的速成“美食”成为家常便饭，更使故乡的种种美食强烈的吸引着我。有朝一日，如重返故乡，一定要在“吃”上去留连忘返一番。

剑桥中国文化中心新办俱乐部简介：

剑桥中国文化中心卡拉 OK 俱乐部于二零零五年四月三十日正式成立。俱乐部实行会员制。每星期六晚七点到十点在剑桥中国文化中心活动。欢迎所有爱好者参加。具体章程请光临 www.bostoncccc.org, 从 [karaoke club](#) 一栏中查找。以下是活动时的一些照片。



巨星以合唱，二重唱，独唱形式闪亮登场。



童星耀眼全场

父母看牙记-张朴

爸爸妈妈的身体一向很健康。像大家一样，他们在国内时也听说在美国看病会花很多钱。每次到我这儿来帮我，爸爸妈妈总是互相提醒对方一定要注意身体的保健。爸爸甚至从图书馆借看过很多有关医疗保健方面的图书，作了很多读书笔记，自己俨然变成了“半个医生”。让我感到欣慰的是因他们很注意保健，所以很少得病。但同时也担心他们生病后为了省钱而不告诉我。所以一再叮嘱爸爸妈妈如感觉不舒服一定要尽早告诉我。我会带他们去看医生。我告诉他们的理由是“小病不看酿成大病后会花更多的钱”。

所谓天有不测风云。就是他们如此的注意，爸爸在大约两个月前的一天早晨醒来后感到牙疼。刚开始并不是很厉害。但为了避免“酿成大患”，爸爸告诉了我。知道爸爸一向很怕疼，很想为他找一位仔细，有经验的牙医。因自己只是在波士顿大学的牙科诊所看过牙，所以不知道如何才能发现一位专业水平高，器械消毒合格，收费合理的牙科诊所。首先想到的是从中文报纸上找牙科诊所的广告。印象深刻的是在《美洲时报》上的一则广告。那是张怡医师牙科诊所的广告。在广告中提到，“目标：百分之一百病人满意”。当时心想：大概不容易做到吧？！于是乎，又想到了剑桥中文学校的舞蹈班。因为，每次在女儿学舞蹈的同时，各位学生家长会长会坐到一起，聊天的同时，交流了各种信息。那一周的主要议题在我的有意引导下当然是“如何找合适自己的牙医”。

不问不知道，一问吓一跳。当时就有几个家长告诉我坐在我旁边的张怡竟然就是那个“百分之一百病人满意”的牙医。而她们都是找她去看牙。其实已经认识张怡有几个月，今天才知道自己是有眼不识金香玉。想到我所知道的张怡是一位做事仔细认真，说话和蔼可亲的女士，再加上在座的各位家长的推荐，当时就决定请张怡为爸爸看牙。

到了预订好的时间，开车带爸爸去张怡的诊所。果然在那儿见到几位熟人。候诊室整洁雅致。几盆时令花草把房间装饰得舒适温暖。墙角小桌上的一些图书更是让9岁的女儿爱不释手。十几分钟后，在护士清理房间的时候，张怡领我参观了她的整个诊所。印象最深的是她的消毒器械储存室。各种不同的器械包整齐的排列在橱子里。每一个包上都写着消毒日期和过期日期。参观完后，张怡开始为爸爸看牙。她先问了问爸爸牙的情况，又为爸爸拍了牙的X-光片子。所有的检查都做完后，张怡用通俗易懂的措词向爸爸仔细的解释了他牙的情况，然后提出了治疗方案。让我感动的是她的治疗方案处处为病人着想。她不是选择容易并能多挣钱的方案，而是首选实惠有效的方案，不仅从医疗方面可以为患者解除痛苦，预防新患，同时，也尽力地使患者少花钱。尽管有时这种方案会花她更多的时间，她也在所不惜。

长话短说。张怡向我和爸爸解释了她的治疗计划后，开始为爸爸补牙。当时我心里真有点儿紧张，一再告诉爸爸如感到疼痛就告诉医生。每次提醒爸爸时他都向我摆摆手。几次后，爸爸干脆向我挥手，示意我去室外等。好在等了不长时间爸爸的牙就补完了。张怡告诉我回家后的注意事项后我们就离开了诊所。

刚到家的一段时间爸爸不怎么讲话。等爸爸开始讲话后，先是告诉我补牙的时候一点儿都不疼，然后又问我花了多少钱。当我告诉爸爸张医生对老年患者有优惠。检查和照X光片子都不花钱，只是收的补牙的费用，并不是很多后，爸爸马上去劝妈妈也去张医生那儿检查一下牙。我又帮妈妈约了张医生。

几天后，在带妈妈去看张医生前，收到了她寄来的一张支票。我感到很纳闷儿。知道世上只有病人看病给医生钱的，怎么也想不明白为什么张医生给我寄支票。带妈妈去看牙时一问才知道，原来老人在张医生那儿看牙收费要比一般人优惠10%。因上次爸爸看牙时，收费的工作人员是一位新人，忽略了这一点，没给爸爸优惠，所以，张医生寄支票退给我多收的那部分钱。

在张医生那儿看完牙后，爸爸妈妈很有感触地告诉：“不知道别人在张医生那儿看完牙后怎么想，我们可是120%的满意”。

各位，您如果也正在找牙医，不妨也去张医生那儿试一试。她的诊所在：463 Worcester Rd (Rt 9), Suite 102, Framingham. MA. 01701 (电话：508-628-1818)。

脑筋急转弯答案：玩剪刀，石头，布的时候。